

Myyntiedustaja

Laboratoriopuhdasvesilaitteet



Veolia Water Technologies on maailman johtava vedenkäsittely-yritys. Olemme vakiintunut vedenkäsittelyratkaisujen ja -palveluiden tuottaja Suomessa. Palvelemme asiakkaita julkisella ja yksityisellä sektorilla aina teollisuuden ja vesihuollon toimijoista terveydenhuollon ja tutkimustyön toimijoihin. Maailmanlaajuinen yritysverkostomme tarjoaa tuotteiden erikoisosaamista ja ainutlaatuisia lisäarvoa tuottavia palveluita, jotka räätälöidään asiakkaidemme yksilöllisiin tarpeisiin.

Nautitko matkustamisesta ja uusien asiakassuhteiden solmimisesta? Onko sinulla kokemusta laboratorioalalta? Saatat olla uusi myyntiedustajamme.

Haemme myyntiedustajaa vakituiseen täysipäiväiseen työsuhteeseen. Tehtävässä raportoit myyntipäällikölle ja olet osa arvostettua ELGA-tiimiä. ELGA LabWater on Veolian laboratoriovesibrändi ja sen puhdasvesilaitteet ovat osa laajaa tuotevalikoimaamme.

Toimipaikkasi on Helsingissä, mutta tarjoamme myös mahdollisuuden etätööhön yhtiön ohjeistuksen mukaisesti. Tulet vierailemaan asiakkaiden luona koko Suomen alueella, pääpainona on kuitenkin Etelä-Suomi. Työajastasi noin 70 % on asiakastapaamisia ja loput 30 % työajastasi on toimistotyötä.

Vastuualueesi

- > Tuloksellinen myyntitoiminta Suomessa (pääasiassa Etelä-Suomen alueella) ja uusien asiakassuhteiden kehittäminen tilausten turvaamiseksi ja vuosittaisten taloudellisten tavoitteiden saavuttamiseksi.
- > Ymmärrät asiakkaiden tarpeet, esität ratkaisuja ja teet ehdotuksia, jotka selkeästi kuvaavat tuotteidemme ja palveluidemme lisäarvon asiakkaille.
- > Tarjoat erinomaista palvelua asiakkaille varmistaen, että heillä on aina ajankohtaista tietoa.
- > Ylläpidät tietämystäsi kilpailijoiden strategiasta ja toiminnasta sekä tunnistat uusia liiketoiminnan kasvualueita.
- > Teet yhteistyötä ja jaat parhaita käytäntöjä kaikkien tarvittavien tiimien kanssa.

Taustasi

- > Arvostamme aikaisempaa kokemusta laboratorioalalta
- > Haluat matkustaa Suomessa
- > Vahva suomen ja englannin kielen taito
- > Erinomaiset vuorovaikutustaidot
- > Suhtaudut intohimoisesti asiakaspalveluun ja empaattisesti laboratorioasiakkaidemme ongelmiin
- > Hyvät tietokonetaidot

Työpaikkailmoitus: Myyntiedustaja

8.4.2024

- > Lisäksi katsomme B2B-myyntikokemuksen eduksi

Tarjoamme

Arvostetuimmat henkilöstöetumme ovat esimerkiksi koko yhtiön kattava tulospalkkio-ohjelma, mahdollisuus osallistua konsernin henkilöstörahoon, laajennetut työterveyspalvelut, Edenred lounas- ja virike-edut, polkupyöräetu sekä mahdollisuus kehittää omaa osaamista osana maailman suurinta ympäristöalan yritystä.

Yhtiömme työllistää Suomessa noin 50 henkilöä. Toimipisteemme sijaitsevat Helsingissä, Savonlinnassa ja Naantalissa. Olemme tiimi tulevaisuuteen katsovia asiantuntijoita, jotka ovat ylpeitä työstään osana maailman suurinta ympäristöalan yritystä.

Lisätietoja antaa myyntipäällikkö Eetu Ahonen, puh. +358 40 760 5268.

Kiinnostuitko tehtävästä? Hae paikkaa lähettämällä CV:si ja hakemuksesi sähköpostilla eetu.ahonen@veolia.com. Odotamme innolla hakemustasi. Haluatko tietää lisää Veolia Aquaflow Finland Oy:stä? Vieraile kotisivuillamme www.veoliawatertechnologies.fi.

Tiedämme, että kaikki työnhakijat eivät hae työpaikkaa, jos he eivät täytä kaikkia vaatimuksia. Me kuitenkin mieluummin vastaanotamme hakemuksesi kuin annamme potentiaalisi jäädä tunnistamatta.